

Análisis del comportamiento del comercio exterior de Bolívar 2009.

*Centro de Estudios para el
Desarrollo y la Competitividad
CEDEC*

*Luis Fernando López Pineda**

José Alfonso Sáenz Zapata ♦

Olanda Marcela Morelos Arango♦

ISSN: 1909-9800

CLASIFICACIÓN JEL: R10, R11, R12, F13



-
- * Economista y magíster en ciencias económicas, Jefe de Investigaciones Económicas de la Cámara de Comercio de Cartagena, Director del Centro de Estudios para el Desarrollo y la Competitividad CEDEC
 - ♦ Economistas, Investigadores de la Cámara de Comercio de Cartagena y miembros del CEDEC.

Resumen

Este estudio analiza el comportamiento del comercio exterior del departamento de Bolívar en el año 2009, describiendo el volumen de comercio, exportaciones, importaciones y balanza comercial. Estos aspectos del comercio exterior fueron estudiados en la dinámica comercial de las actividades económicas transables, frente a países y zonas geoeconómicas con los que el departamento de Bolívar registró intercambio comercial. Los resultados obtenidos muestran que Colombia y el departamento de Bolívar experimentaron una contracción en su dinámica comercial; del orden del -14 y -29% respectivamente. Situación que se explica por la caída en la demanda internacional, como consecuencia de la profundización de la crisis económica y financiera a nivel mundial. La desaceleración en el comercio exterior del departamento, fue mayor en las importaciones que en las exportaciones; lo que conllevó a una reducción del déficit en la balanza comercial que Bolívar venía registrando hace varios años. Por otra parte, las exportaciones de las empresas bolivarenses cayeron sustancialmente frente a mercados importantes como Estados Unidos, Venezuela y Ecuador; de esta forma en 2009 el principal destino de las exportaciones no fue Estados sino Brasil, pues en contraste con otros mercados, las ventas al país suramericano aumentaron. Los últimos meses de 2009, registraron aumentos en el comercio exterior a nivel nacional y departamental; lo que significa el comienzo de un sendero que conduce a la recuperación; camino por el cual se están encausando las economías de Latinoamérica y del mundo.

Palabras Claves: Bolívar, exportaciones, importaciones, balanza comercial, zonas geoeconómicas.

Clasificación JEL: **R10, R11, R12, F13**

ISSN: 1909-9800

Tabla de contenido

1. Evolución del comercio nacional y departamental.....	7
1.1 Dinámica de las exportaciones e importaciones departamentales	9
1.1.1 Exportaciones per-capita según departamento.....	9
1.1.2 Exportaciones departamentales durante 2009.....	10
1.1.3 Importaciones per-capita según departamento.....	13
1.1.4 Importaciones departamentales durante 2009.....	13
2. El comercio exterior del departamento de Bolívar en el 2009.....	15
2.1 Empresas exportadoras.....	15
2.2 Países socios.....	15
2.2.1. Destino de las exportaciones de Bolívar.....	18
2.2.1.1. Dinámica de las exportaciones de Bolívar según destino.....	19
2.2.2. Origen de las importaciones de Bolívar.....	20
2.2.2.1. Dinámica de las importaciones de Bolívar según país de origen.....	20
2.3. Comercio exterior de Bolívar según actividades Económicas.....	21
2.3.1. Exportaciones de Bolívar según actividades económicas.....	21
2.3.2. Importaciones de Bolívar según actividades económicas.....	23
2.3.3. Balanza comercial según actividades económicas.....	25
2.4. Zonas Geoeconómicas más importantes	27
Conclusión.....	33
Bibliografía	35

Índice de gráficos

Gráfica 1. Exportaciones, importaciones y balanza comercial de Colombia (millones de dólares FOB), datos mensuales entre enero de 2007 y diciembre de 2009.....	8
Gráfica 2. Exportaciones, importaciones y balanza comercial de Bolívar (millones de dólares FOB), datos mensuales entre enero de 2007 y diciembre de 2009.....	9
Gráfica 3. Los primeros seis departamentos con mayores exportaciones por habitante en dólares, 2009.....	10
Gráfica 4. Participación departamental de las exportaciones, 2009.....	11
Gráfica 5. Los primeros seis departamentos con mayores importaciones por habitante, 2009.....	13
Gráfica 6. Participación departamental de las importaciones, 2009.....	15
Gráfica 7. Principales socios comerciales de Bolívar, 2009.....	16
Gráfica 8. Bolívar, balanza comercial positiva según países. 2009 (Millones de dólares FOB).....	17
Gráfica 9. Bolívar, balanza comercial negativa según países, 2009 (Millones de dólares FOB).....	18
Gráfica 10. Exportaciones de Bolívar según países de destino 2009.....	19
Gráfica 11. Importaciones de Bolívar según países de origen. 2009.....	20
Gráfica 12. Exportaciones de Bolívar según actividad económica, 2009.....	22
Gráfica 13. Exportaciones de Bolívar según tipo de bien, 2009.....	23
Gráfica 14. Importaciones de Bolívar según actividad económica, 2009.....	24
Gráfica 15. Importaciones de Bolívar según tipo de bien.....	25

Gráfica 16. Balanza comercial positiva según actividades económicas. 2009, (cifras en millones de dólares FOB).....	26
Gráfica 17. Balanza comercial negativa según actividades económicas. 2009, (Cifras en millones de dólares FOB).....	27
Gráfica 18. Volumen de comercio según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009.	28
Gráfica 19. Exportaciones de Bolívar según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009. ..	29
Gráfica 20. Importaciones de Bolívar según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009. ..	30
Gráfica 21. Balanza comercial de Bolívar, según zona geoeconómica.	31
Tabla 1. Principales empresas exportadoras en Bolívar, 2009	15

1. Evolución del comercio nacional y departamental

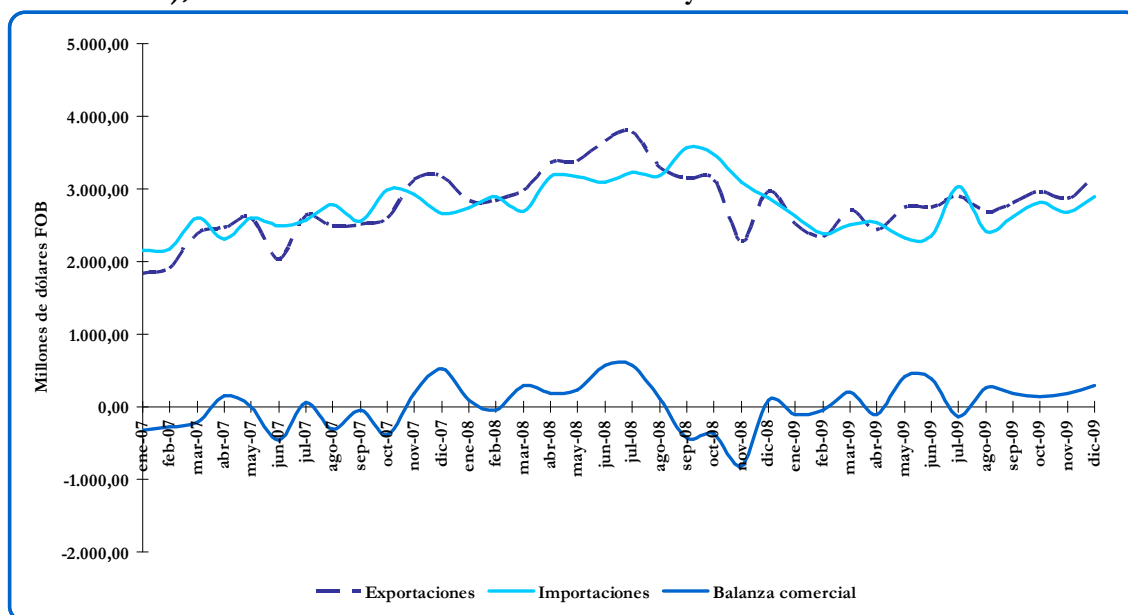
La desaceleración de la dinámica económica en casi todas las zonas del mundo en el 2008 y buena parte del 2009, fue producida por la crisis financiera que se originó en Estados Unidos en la segunda mitad de 2007. Esta desaceleración se transmitió a las economías en vías de desarrollo a través de ciertos canales o mecanismos de transmisión, a saber: la inversión extranjera directa, las remesas de los migrantes, los precios de los productos básicos y el comercio. Este último fue un canal de transmisión efectivo, principalmente para aquellas economías que no tienen mucha diversificación en sus socios comerciales y, en sus cestas de exportaciones.

En América Latina, durante el primer semestre de 2009, las exportaciones e importaciones experimentaron una reducción en relación a igual período de 2008, de -30% y -29% respectivamente (CEPAL, 2009); esta caída en el comercio se originó a partir de la disminución de la demanda internacional como consecuencia de la desaceleración de las principales economías del mundo. Sin embargo, en el segundo semestre de 2009 el comercio exterior latinoamericano empezó a mostrar signos de recuperación; los precios de las materias primas - principales productos de las economías en vías de desarrollo- aumentaron, lo que representó un alivio para las exportaciones de Latinoamérica y el Caribe. Según estimaciones de la Comisión Económica para América Latina (Ibid); en todo el 2009 el valor de las exportaciones latinoamericanas se reduciría en -24%, una contracción inferior a la registrada en el primer semestre del año, con una mengua combinada del -15% en los precios, y -9% en el volumen.

En el caso de Colombia, el volumen de comercio (exportaciones más importaciones) se redujo considerablemente (-18%) en la primera mitad de 2009 frente a igual período del año inmediatamente anterior (pasó de US\$36.810 a US\$30.223 millones); así, las exportaciones cayeron en mayor magnitud que las importaciones (-19% y -17% respectivamente). No obstante, al culminar el año; el volumen de comercio del país, se redujo en una menor cuantía (-14%) que en primer semestre, lo que muestra signos de leve recuperación en la dinámica comercial. De esta forma en 2009 las exportaciones e importaciones colombianas cayeron en -13% y -16% respectivamente, evidentemente porcentajes inferiores a los reportados en la primera mitad de este año; sobretodo para el caso de las exportaciones.

La contracción de la demanda a nivel internacional no fue lo único que incidió negativamente en el comercio exterior del país; también las dificultades diplomáticas bilaterales entre Colombia y Venezuela. Las ventas de las empresas colombianas al país vecino, cayeron en -34% durante el 2009 en comparación con 2008. Una menor dinámica en las exportaciones a Venezuela –un mercado natural- significó una disminución importante en las ventas totales del país, puesto que este mercado representó el 16% de las exportaciones colombianas en 2008. Sin embargo, hay que mirar el comercio reciente entre Colombia y Venezuela, sin perder de vista el contexto de la crisis económica mundial y la dinámica de los precios internacionales del petróleo (Acosta y Sáenz, 2009).

Gráfica 1. Exportaciones, importaciones y balanza comercial de Colombia (millones de dólares FOB), datos mensuales entre enero de 2007 y diciembre de 2009.

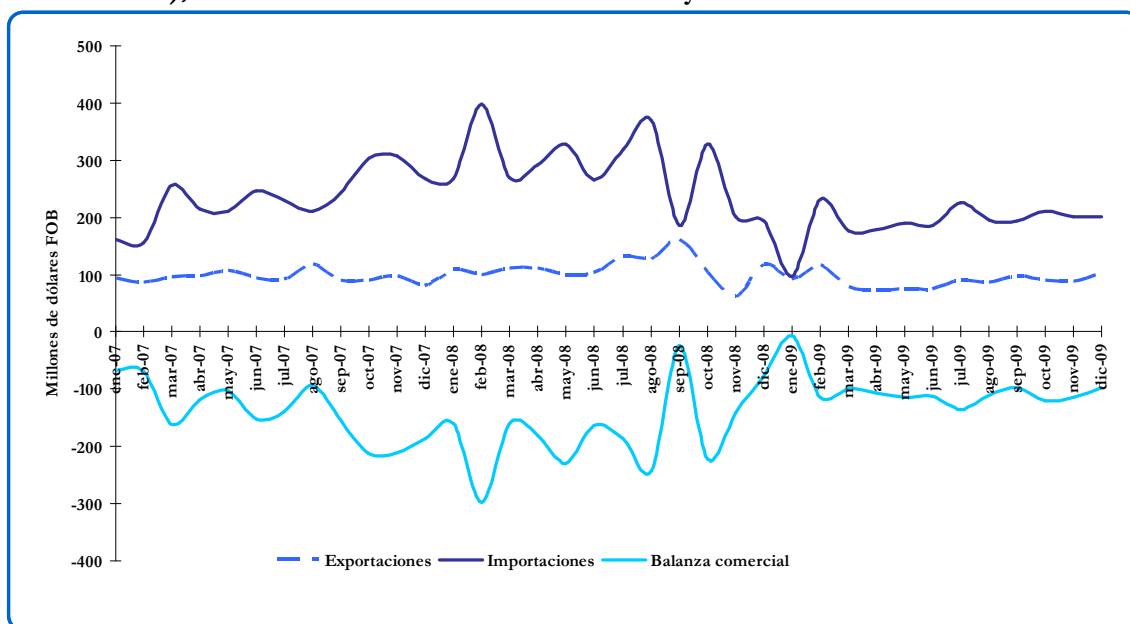


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

A nivel departamental, en Bolívar la mitad de sus exportaciones son bienes intermedios y además, con pocos socios comerciales. Esta situación dejó al departamento vulnerable frente a la menor demanda mundial de materias primas, lo que se vio reflejado en menores exportaciones durante el año 2009, dado que en el primer semestre del año se registró una contracción del comercio exterior del orden de -36%, frente a igual periodo de 2008; esta variación fue superior a la experimentada a nivel nacional (-18%). Al transcurrir el año, al igual que en el caso nacional, el comercio exterior del departamento empezó a mostrar una leve recuperación; evidenciada, por ejemplo, en un crecimiento de las importaciones en el mes de diciembre. Éstas eran US\$139,9 millones en diciembre de 2008 y aumentaron a US\$201,50 millones en diciembre de 2009. Al finalizar el 2009, las exportaciones del departamento cerraron en US\$1060,45 millones y las importaciones en US\$2.290,55 millones. De esta forma, durante el periodo analizado las exportaciones bolivarenses disminuyeron en -20%; mientras que las importaciones lo hicieron en -33%, con una caída del volumen de comercio de -29%

El comercio exterior del departamento se ha caracterizado por presentar una balanza comercial negativa (López y Sáenz 2009); la cuál ha sido creciente desde 2004, duplicándose año tras año. Sin embargo, la desaceleración en el comercio del departamento durante el 2009, fue en mayor magnitud por el lado de las importaciones que en las exportaciones; situación que fue más marcada en el primer semestre del año. De esta forma, el `saldo en rojo´ que el departamento de Bolívar traía desde hace varios años, sintió un alivio en el 2009; pues éste se vio disminuido en -41% con respecto al año anterior, pasando de US\$2.083.660 en 2008 a US\$1.230.000 en 2009.

Gráfica 2. Exportaciones, importaciones y balanza comercial de Bolívar (millones de dólares FOB), datos mensuales entre enero de 2007 y diciembre de 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

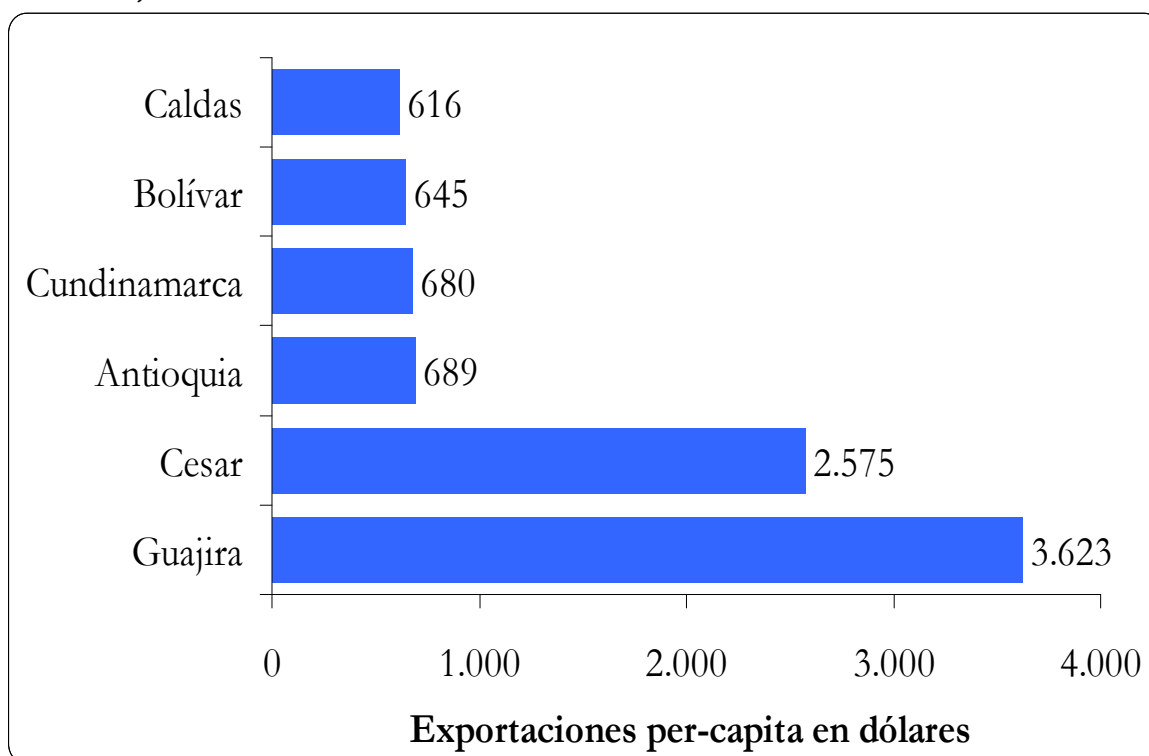
1.1 Dinámica de las exportaciones e importaciones departamentales

1.1.1 Exportaciones por habitante según departamento.

En el año 2009, Colombia alcanzó un valor en sus exportaciones por habitante de US\$730, disminuyendo en US\$116 con respecto a 2008 (el valor por habitante de las exportaciones en 2008 era de US\$846), debido a una reducción en las exportaciones. En este contexto La Guajira es el departamento con el mayor valor exportado por persona (US\$3.623), seguido de Cesar (US\$2.575). Comportamiento que se explica por la baja población en dichos departamentos y el alto valor de sus exportaciones, caracterizadas por la venta de carbón; las exportaciones de este mineral aumentaron en 2009 frente a 2008, un 21% (US\$458 millones) en La Guajira y un 7,7% (US\$172 millones) en el Cesar; además, en La Guajira también se presentaron exportaciones considerables en las actividades concernientes a petróleo y gas (pasaron de US\$125 millones en 2008 a US\$273 millones en 2009).

Otros departamentos con exportaciones por habitante importantes son: Antioquia y Cundinamarca, con US\$689 y US\$680 respectivamente. Por su parte el departamento de Bolívar ocupó el quinto lugar con exportaciones per-capita de US\$645, superando otras regiones como Caldas (US\$616), Norte de Santander (US\$572) y Risaralda (US\$511).

Gráfica 3. Los primeros seis departamentos con mayores exportaciones por habitante en dólares, 2009



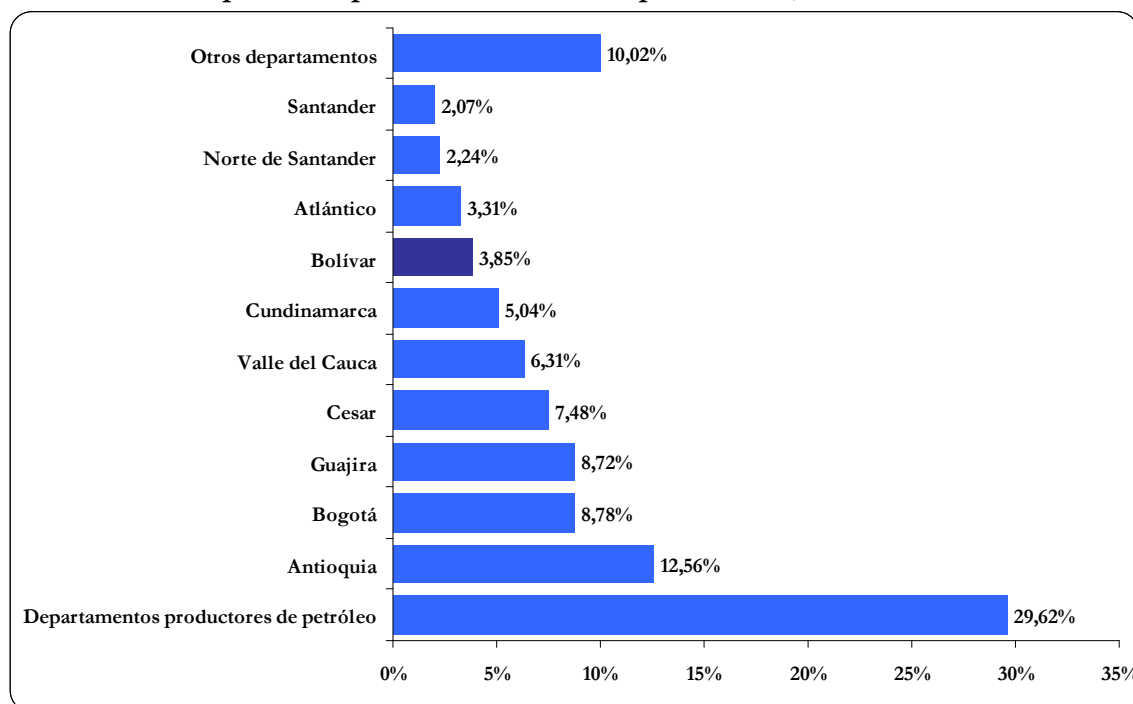
Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX para los datos de comercio exterior y el DANE para los datos de población.

1.1.2 Exportaciones departamentales durante 2009

El 30% de las exportaciones del país durante el año 2009, se originaron en los departamentos productores de petróleo y derivados; las cuales disminuyeron (-18%) frente a casi todos sus socios comerciales, siendo la menor dinámica en las exportaciones de estos departamentos lo que más incidió en la caída total de las ventas internacionales del país. Estados Unidos es el principal destino de los productos exportados por estos departamentos (77% de las exportaciones); así, frente a este importante mercado las exportaciones se redujeron en -14%. Otros mercados con presencia importante y, a la vez con pérdidas significativas en la dinámica comercial en los productos derivados del petróleo, gas y refinería de petróleo, fueron: Singapur (-80%), Chipre (-81%) y República Dominicana (-54%).

No obstante, las exportaciones de los departamentos petroleros aumentó hacia otros países. Las ventas hacia China crecieron en 600%; también a Suiza y el Reino Unido en 54% y 22% respectivamente.

Gráfica 4. Participación departamental de las exportaciones, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

Otros departamentos con contribuciones importantes en las ventas del país que sufrieron disminuciones en su dinámica exportadora fueron: Cundinamarca (-31%), Bogotá (-20%), Norte de Santander (-45%) y Bolívar (-20%). En el caso de Cundinamarca, los mercados con mayor participación en sus exportaciones fueron: Estados Unidos y Venezuela (con participaciones de 41 y 21% en el valor exportado de 2008). De esta forma, la menor dinámica en las exportaciones de Cundinamarca hacia estos mercados estaría explicando el “grueso” de la caída en las ventas totales de ese departamento.

Las exportaciones de Cundinamarca hacia Estados Unidos cayeron en -32%; la desaceleración en las ventas al país del norte, fue en casi todos los sectores económicos, pero los más representativos fueron: derivados del petróleo y comercio al por mayor. Sin embargo, hubo crecimiento en las ventas de nueve actividades económicas; de las cuales, las más dinámicas fueron: plásticos; metálicas básicas de hierro y acero y, en menor cuantía prendas de vestir.

En relación a Venezuela, la contracción fue de -42%. Al igual que con Estados Unidos la caída fue en casi todos los sectores. Las actividades económicas más afectadas fueron: textiles y producción agropecuaria. En el caso de los textiles la reducción fue de -67%, mientras que en producción agropecuaria fue mayor, con -80%. No obstante, aumentaron las exportaciones de sectores como: papel y sus productos; equipo profesional y científico; y material de transporte.

Entre tanto, para Norte de Santander, el mercado más importante en las ventas internacionales fue el país vecino, Venezuela, llegando a representar el 90% de las exportaciones departamentales en el 2008 (en 2009 fue de 84,34%). Frente a este importante socio comercial las empresas exportadoras de Norte de Santander vieron reducida buena parte de sus ventas.

Los sectores más afectados fueron: cuero y sus derivados, con una contracción en las exportaciones del -85% en 2009 frente a 2008; textiles (-51%); y diversos no clasificados (-64%). Estos sectores representaron el 18%, 15% y 8% respectivamente, de las exportaciones hacia Venezuela en el 2008; la caída en la dinámica exportadora fue tal, que en 2009 las participaciones de estos sectores se vio menguada: cuero y sus derivado (5%), textiles (14%) y diversos no clasificados (6%). No obstante, crecieron las ventas de otras actividades de menor peso en la cesta exportadora; como equipo profesional y científico; otros químicos; y extracción de otros minerales.

Aunque Norte de Santander perdió mercado con Venezuela; hubo crecimiento de las exportaciones hacia otros países, como Bélgica y Brasil. En el caso de Brasil se exportaron durante 2009 productos que no se habían exportado en el 2008; por ejemplo el caucho –los productos asociados a este sector experimentaron disminuciones en las exportaciones hacia Venezuela- y los derivados del petróleo; mientras que con Bélgica fueron los productos alimenticios. Ahora bien, las exportaciones de cueros y sus derivados, aunque decrecieron en términos globales, por su menor dinámica en las ventas hacia Venezuela, aumentaron hacia Honduras y llegaron a otros países donde en 2008 no habían llegado, como son Panamá y Perú.

A pesar de las turbulencias del comercio exterior, hubo departamentos que aumentaron sus exportaciones en 2009; entre estos están principalmente: Antioquia, Cesar y La Guajira. Las exportaciones del departamento de Antioquia, crecieron en 2%, buena parte de este crecimiento se basó en mayores ventas a Estados Unidos, aumentando 51% en 2009 frente al año anterior; los sectores más dinámicos en las exportaciones al país del norte, fueron metálicas básicas de hierro y acero; y producción agropecuaria.

Otro mercado que ayudo al buen resultado de las exportaciones totales del departamento antioqueño fue Suiza, frente a este país el crecimiento de las exportaciones estuvo en el orden del 9% (alrededor del 12% de las exportaciones de Antioquia en 2008 y 2009 tuvieron como destino Suiza); y al igual que con Estados Unidos, fue el sector de metálicas básicas de materiales no ferrosos, el de mayor peso en la dinámica exportadora.

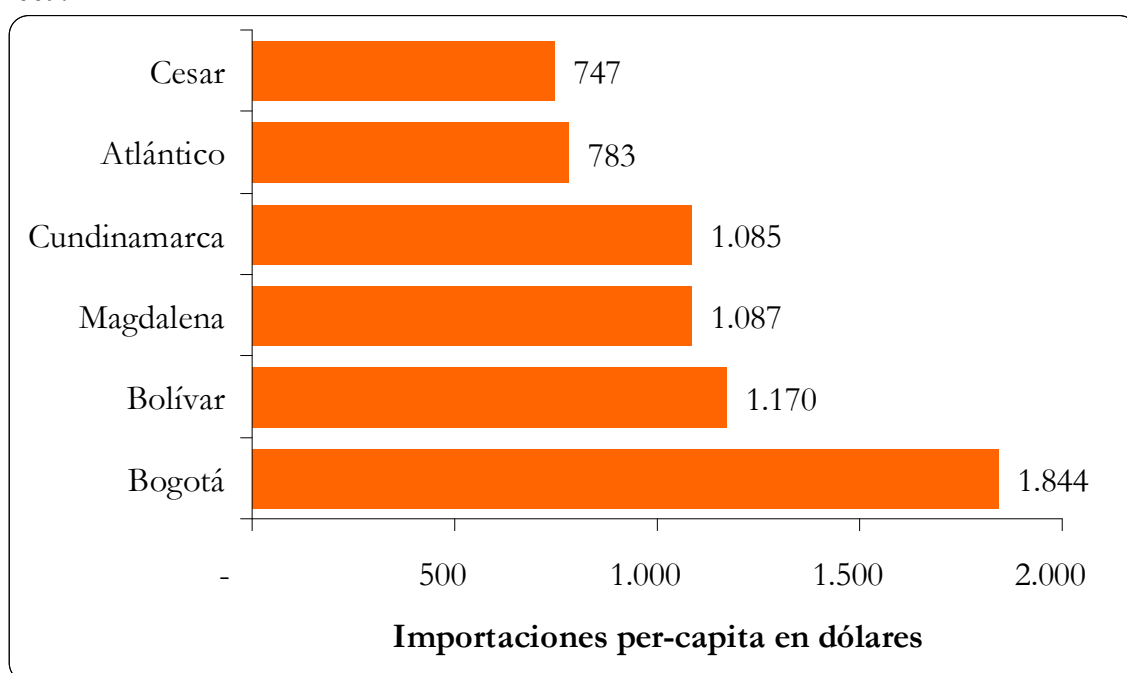
Sin embargo; así como ocurrió con otros departamentos ya mencionados, Antioquia sufrió una caída considerable en las exportaciones hacia Venezuela (-46%), lo que sin duda, afectó en gran medida el resultado final del valor exportado en 2009, debido a que Venezuela representaba el 22% de las exportaciones antioqueñas en 2008. Las actividades económicas que reflejaron en mayor magnitud el descenso en las ventas al país vecino fueron textiles y diversos no clasificados. No obstante, algunos sectores económicos experimentaron crecimiento en las exportaciones hacia Venezuela, el más sobresaliente fue electricidad, gas y vapor.

Ahora bien, en 2009 el departamento de La Guajira y en menor medida Cesar aportaron en una cuantía importante a las exportaciones totales del país. Estos departamentos registraron crecimiento en sus ventas internacionales durante el 2009; para el caso de la Guajira de 22% y para el Cesar de 5%. Como es sabido, el producto de mayor dinámica en sus exportaciones es el carbón. Para La Guajira el crecimiento más significativo en sus ventas fue hacia Holanda; y en menor escala Venezuela y Turquía. Mientras que con Estados Unidos, Puerto Rico y Chile; experimentó disminuciones en el valor exportado. Por su parte, Cesar aumentó sus ventas hacia Estados Unidos y Holanda.

1.1.3 Importaciones por habitante según departamento.

Las compras por habitante al exterior en el territorio nacional, estuvieron caracterizadas por el mayor valor en la capital del país, éstas fueron de US\$1.844; seguido por Bolívar, ubicándose en el segundo lugar con las mayores importaciones per cápita (US\$1.170). También se encuentran los departamentos del Magdalena y Cundinamarca, con US\$1.087 y US\$1.085 importaciones per cápita, respectivamente.

Gráfica 5. Los primeros seis departamentos con mayores importaciones por habitante, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

1.1.4 Importaciones departamentales durante 2009.

A nivel nacional, las importaciones cayeron en una magnitud un poco más grande que las exportaciones. La mayoría de los departamentos experimentaron disminuciones en las importaciones. Sin embargo, sólo cuatro de ellos explican una buena proporción de esta disminución, estos departamentos son: Cundinamarca, Bolívar, Valle del Cauca y Antioquia.

Las importaciones que tuvieron como destino el departamento de Cundinamarca se redujeron en -31%; en buena medida esta menor dinámica ocurrió con mercancías provenientes de Estados Unidos, Brasil y México. Estos países representaron en conjunto el 40% y 37% de las importaciones de Cundinamarca en 2008 y 2009 respectivamente.

La demanda de bienes estadounidenses por parte de las empresas de Cundinamarca, se redujo en -32% en 2009 frente a 2008; la mayor magnitud en términos del valor FOB de dicha reducción fue en los productos asociados a los sectores de químicos industriales y producción

agropecuaria. Mientras que sectores como material de transporte y metálicas básicas de metales no ferrosos fueron más demandados en este departamento en 2009 que en 2008.

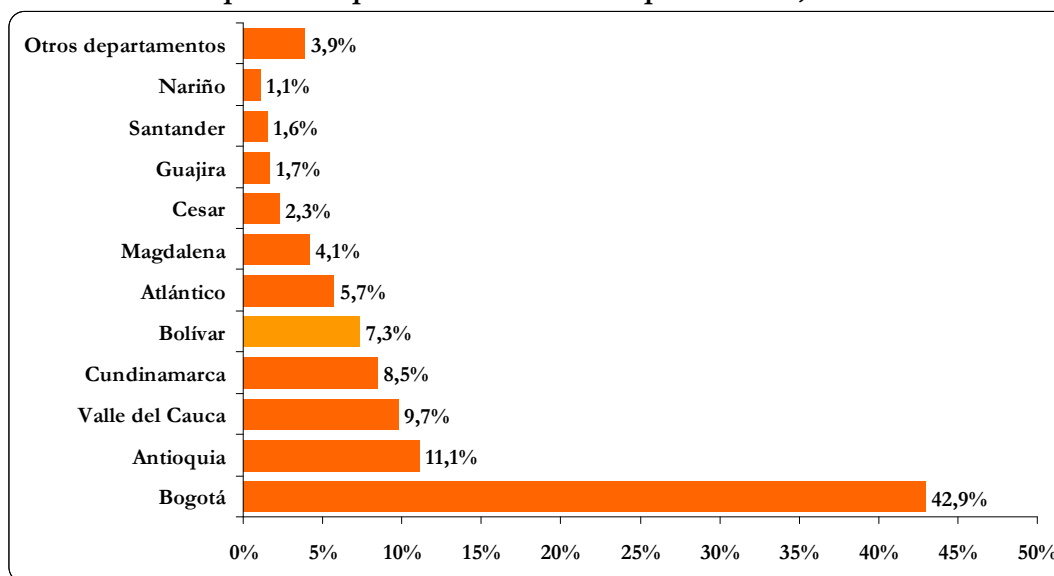
Entre tanto, las importaciones procedentes de Brasil, fueron menores en -48%; esta contracción en buena medida ocurrió en los sectores: metálicas básicas de hierro y acero; fabricación de otros productos alimenticios; y maquinaria excluida la eléctrica. No obstante, hubo algunos productos brasileños sobre los que se dio un marcado aumento de la demanda (estos productos no tienen participaciones muy grandes en la cesta de importaciones) por parte de las empresas de Cundinamarca; fueron: producción agropecuaria; químicos industriales e imprentas y editoriales.

En 2008 el segundo proveedor de Cundinamarca fue México con el 10% del total de importaciones efectuadas por este departamento (en 2009 se convirtió en el tercer proveedor con el 9%). Sin embargo, las compras efectuadas a este país cayeron en -36%; y los sectores a través de los que ocurrió esta menor dinámica fueron: material de transporte, maquinaria eléctrica y metálicas básicas de hierro y acero.

Por su parte, el departamento de Antioquia vio reducir sus importaciones en un -20% en 2009 frente al año inmediatamente anterior; esta menor dinámica ocurrió principalmente con las compras efectuadas a Estados Unidos. No era de extrañar, pues el 32% de las importaciones totales de las empresas antioqueñas en 2008, se originaron en este país; la alta concentración de Estados Unidos como proveedor, conjugada con una desaceleración en sus ventas hacia el departamento antioqueño (-33%) en 2009, estaría explicando en buena medida la caída en las importaciones de este departamento. Los productos que canalizaron la desaceleración en las compras a Estados Unidos fueron: producción agropecuaria y químicos industriales.

Las importaciones del Valle del Cauca, cayeron en -22%. Un poco más de la tercera parte de las compras efectuadas al exterior por este departamento en el 2008 provenían de Estados Unidos, China y Japón. En relación a Estados Unidos; los productos que decayeron en su demanda por parte del Valle del Cauca, y que tenían magnitudes importantes en el total de las importaciones originadas en este país, fueron: producción agropecuaria, (con una participación de 26% en el total importado en 2008 y 20% en 2009) registrando una caída en las importaciones de -42%, químicos industriales (con una participación en el total importado de 15% en 2008 y 12% 2009) con una variación de -39% y fabricación de productos alimenticios (con una participación de 8% en el total importado en 2008 y de 5% en 2009) con una contracción de -53%. Por otra parte, las importaciones que tuvieron como origen China, descendieron en -32%; y el grueso de esta menor dinámica, descansa en los productos asociados a los sectores: maquinaria excluida la eléctrica; y metálicas básicas de hierro y acero. Por último, el tercer país con quién este departamento redujo de manera importante las importaciones, fue Japón (-67%).

Gráfica 6. Participación departamental de las importaciones, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

2. El comercio exterior del departamento de Bolívar en el 2009.

2.1 Empresas exportadoras.

Tabla 1. Principales empresas exportadoras en Bolívar, 2009

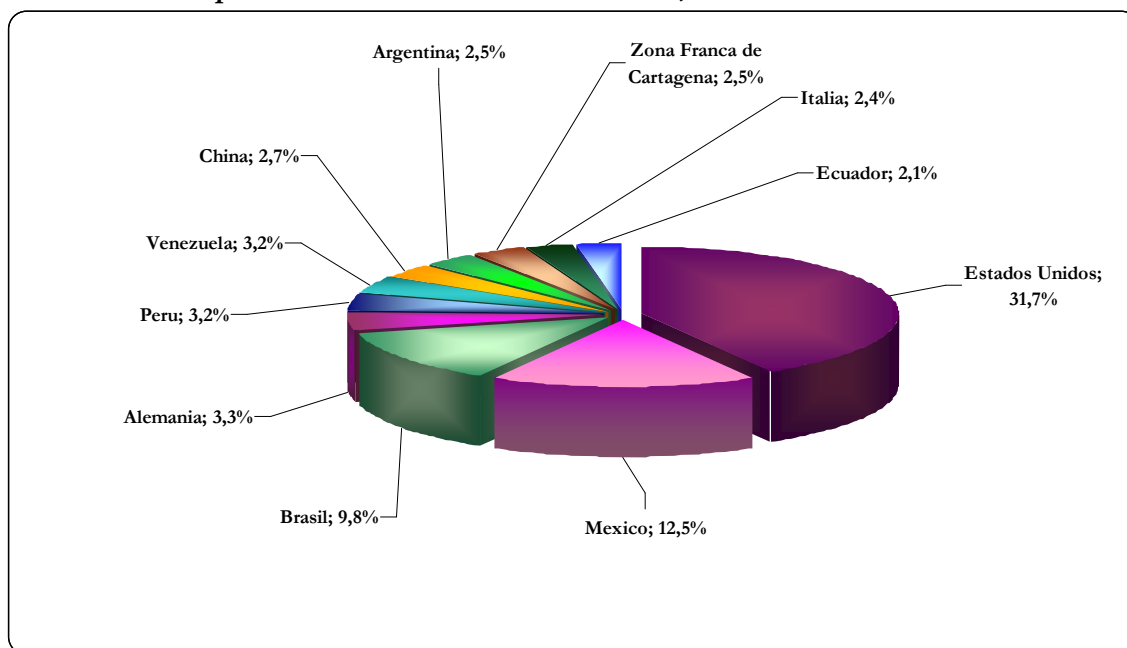
Razón social	Valor exportado en millones de dólares FOB	P%
POLIPROPILENO DEL CARIBE S.A.	241,7	23%
MEXICHEM RESINAS COLOMBIA S.A.	224,3	21%
COMEXTUN LIMITADA	73,7	7%
TUBOS DEL CARIBE LTDA	70,4	7%
AMERICAS STYRENICS DE COLOMBIA LTDA	44,4	4%
BIOFILM S.A.	44,0	4%
DOW AGROSCIENCES DE COLOMBIA S.A.	41,1	4%
ABONOS DE COLOMBIA S.A. - ABOCOL	38,3	4%
SOCIEDAD DE COMERCIALIZACION INTERNACIONAL OCEANOS S.A -C.I.	38,1	4%
AJOVER S.A.	37,6	4%
LAMITECH S. A.	32,1	3%
CABOT COLOMBIANA S.A.	28,3	3%
C.I. GEON POLIMEROS ANDINOS S.A.	18,4	2%
DOW QUIMICA DE COLOMBIA S.A.	11,8	1%
TENARIS GLOBAL SERVICES PANAMA SUCURSAL COLOMBIA	6,1	1%
Total	950,5	90%

Fuente: Cálculos del CEDEC con base en cifras DIAN

2.2. Países socios

Durante 2009, el departamento de Bolívar mantuvo relaciones comerciales con 127 países; de los cuales, Estados Unidos fue el principal socio comercial, al tener el mayor volumen del comercio de Bolívar frente al mundo. En su orden le siguen México y Brasil como principales socios comerciales, con negociaciones que alcanzaron los US\$418 y US\$329 millones respectivamente.

Gráfica 7. Principales socios comerciales de Bolívar, 2009.

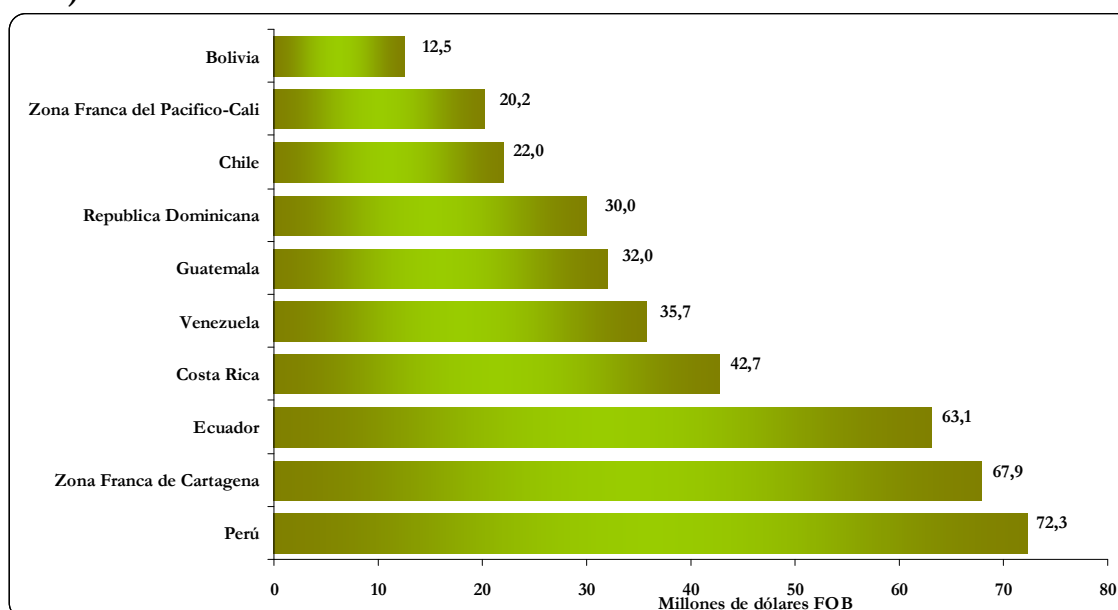


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

Es importante resaltar el posicionamiento obtenido por Brasil en 2009, consolidándose como el tercer socio comercial del departamento, con una representación de 9,8% (US\$330 millones) sobre el total del comercio, aumentando su participación en 4,4 puntos porcentuales (US\$69 millones) con respecto al 2008 y avanzando un puesto, desplazando a Venezuela del tercer lugar (puesto que ocupó en el 2008). Otro país que logró escalar en el flujo comercial con Bolívar fue Alemania, que pasó de ocupar la décima posición en 2008 (1,8%), a la cuarta en 2009 (3,3%).

Otros países, que se mantuvieron como socios importantes del departamento fueron: Perú, China, Argentina y Ecuador con participaciones de 3,2% (US\$107 millones), 2,7% (US\$91 millones), 2,5% (US\$83 millones) y 2,1%(US\$71 millones) respectivamente. Sin embargo, a pesar de que Venezuela ya no es el tercer socio comercial de Bolívar, sigue estando dentro de los diez primeros (pasó de tener un 10% de participación como destino de las exportaciones de Bolívar en 2008 a 7% en 2009).

Gráfica 8. Bolívar, balanza comercial positiva según países. 2009 (Millones de dólares FOB).

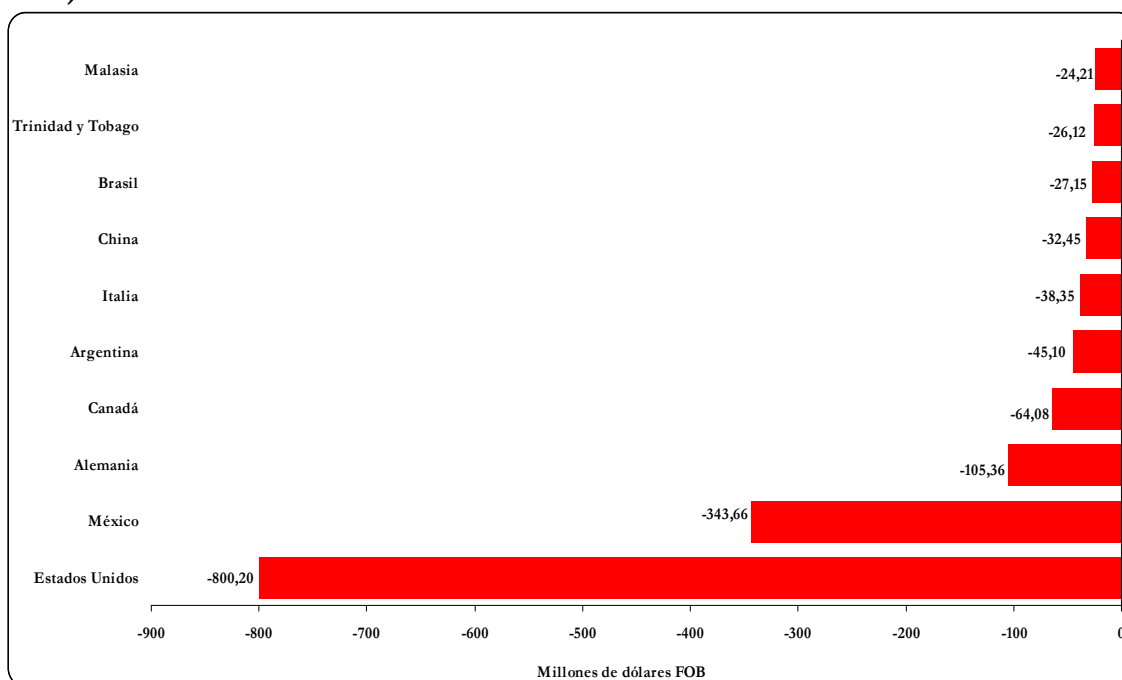


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

El departamento de Bolívar presentó saldos tanto positivos como negativos en las balanzas comerciales con otros países; reportando valores positivos en el 2009 con países como Perú (US\$72 millones), Ecuador (US\$63 millones), Costa Rica (US\$43 millones) y Venezuela (US\$36 millones), los cuales a la vez son algunos de los principales compradores del departamento. También presentó déficit en su balanza comercial; con países como Estados Unidos (-US\$800 millones), México (-US\$344 millones) y Alemania (-US\$105 millones).

Estos resultados demuestran que la dinámica comercial entre el departamento de Bolívar y Venezuela cambió drásticamente; pues en años anteriores el departamento tenía saldos negativos en el comercio con el vecino país. En 2008 el déficit fue de -US\$106 millones ubicando a Venezuela como el tercer país con quién más déficit se tenía después de Estados Unidos y México. Y en 2007 fue el cuarto país con quien el departamento registró el mayor “saldo en rojo”. Durante el 2009, las importaciones provenientes de Venezuela cayeron tanto que, el departamento de Bolívar en lugar de tener un déficit registró un superávit comercial (US\$36 millones); un resultado como este no se veía desde el año 2001, puesto que, desde 2002 comenzó a darse un saldo negativo en el intercambio comercial con Venezuela, el cual fue creciente desde entonces (Acosta y Sáenz, 2009).

Gráfica 9. Bolívar, balanza comercial negativa según países, 2009 (Millones de dólares FOB).



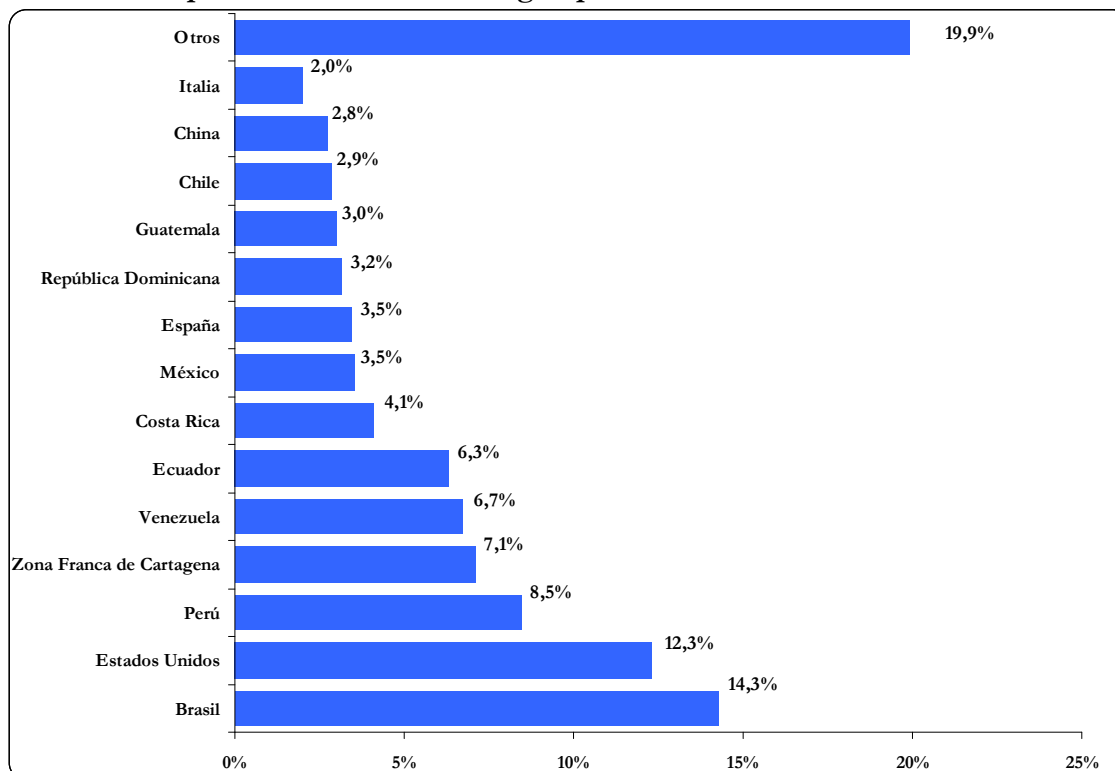
Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

2.2.1. Destino de las exportaciones de Bolívar.

A diferencia de años anteriores, en 2009 Estados Unidos dejó de ser el principal comprador de los productos de Bolívar, y se convirtió en el segundo destino (12,3%). De esta forma, Brasil llegó a ser el primer consumidor de las mercancías originadas en el departamento, con una participación del 14,3% sobre el total exportado, es decir, alrededor de 4 puntos porcentuales más que en 2008, lo que significó un aumento de US\$18,8 millones; representados en ventas esencialmente de las actividades relacionadas con químicos industriales, plásticos; y metálicas básicas de hierro y acero.

Es así como, los esfuerzos del departamento por reducir su dependencia de Venezuela, de diversificar sus mercados y de fortalecer las relaciones con otras economías, han hecho que países como Brasil aumenten su participación en el comercio de la región.

Además, países como Perú, Venezuela y Ecuador también son importantes destinos de las exportaciones de Bolívar, con participaciones de 8,5% (US\$90 millones), 6,7% (US\$71 millones) y 6,3% (US\$67 millones) respectivamente en 2009. Otros países como México, España, República Dominicana, Guatemala y Chile, presentaron porcentajes por debajo del 3%, es decir menos de US\$40 millones.

Gráfica 10. Exportaciones de Bolívar según países de destino 2009.

Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

2.2.1.1. Dinámica de las exportaciones de Bolívar según destino.

Ahora bien, cerca de un tercio de la contracción en las ventas internacionales del departamento, es explicado por las menores exportaciones hacia Venezuela y Perú; pues estos países son mercados importantes para los empresarios bolivarenses. En 2008, el 11% de las exportaciones del departamento tuvieron como destino Perú y, una proporción parecida (10%) se orientó hacia Venezuela. Estados Unidos y Ecuador también son mercados significativos para los productos del departamento, hacia estos países las exportaciones cayeron en -17% y -30% respectivamente. Las exportaciones hacia Venezuela, se redujeron principalmente a través de los productos asociados al sector de químicos industriales (se redujeron un -66% en 2009 frente a 2008); no es de extrañar que por medio de estas mercancías el impacto haya sido grande, pues el 59% de las exportaciones hacia el país vecino en el 2008 fueron químicos industriales. No obstante productos como: plásticos; alimentos; y metálicas básicas de hierro y acero, aumentaron las ventas a Venezuela.

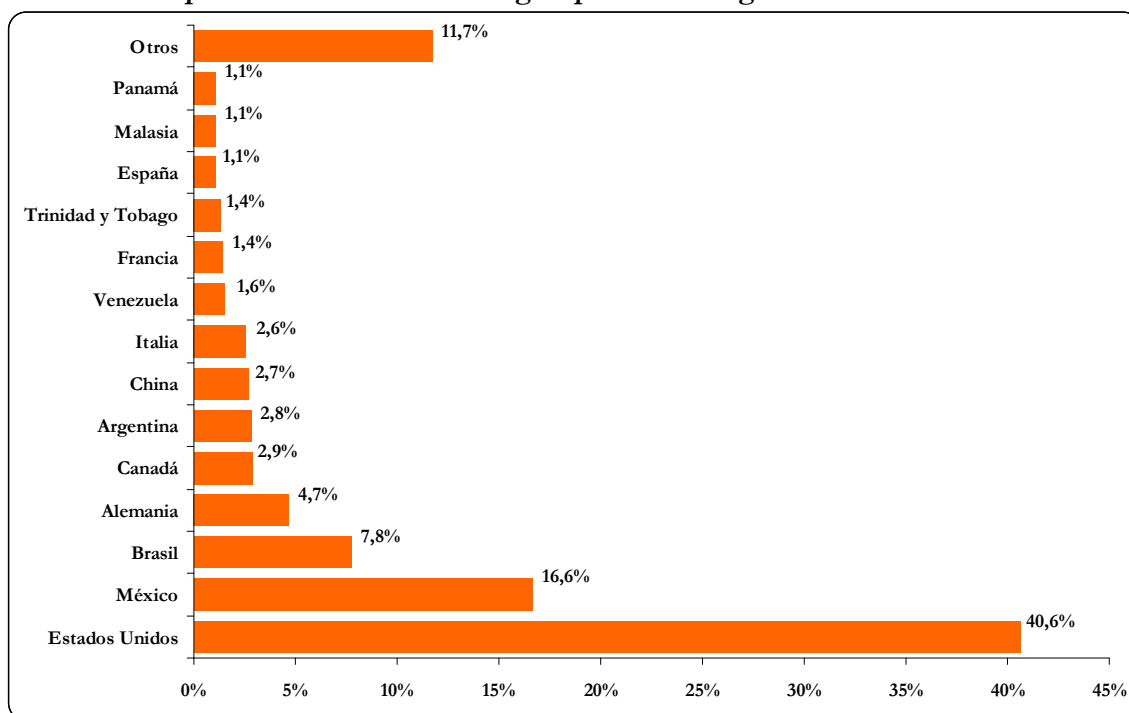
Al igual que Venezuela, con Perú las exportaciones cayeron por el lado de los químicos industriales; toda vez que el 82% de las ventas hacia este país en el 2008 fueron precisamente este tipo de productos. Sin embargo, hubo mercancías que registraron una buena dinámica en ventas hacia Perú; solo que éstas no fueron tan grandes, como para contrarrestar la caída en las exportaciones de sustancias químicas; estos productos son: metálicas básicas de hierro y acero; y derivados del petróleo.

A pesar de las dificultades en el ámbito del comercio internacional, el departamento de Bolívar logró aumentar sus exportaciones en magnitudes interesantes hacia mercados como Brasil, China, e Indonesia. También exportaron hacia países en los que no hubo registro de exportación alguna en 2008. Los productos con mayor dinámica en ventas con destino a Brasil, fueron los químicos industriales, mientras que hacia China, fueron las metálicas básicas de hierro y acero.

2.2.2. Origen de las importaciones de Bolívar

Al igual que en años anteriores, en 2009 Estados Unidos se consolidó como el principal proveedor del departamento; las importaciones que se originaron en este país ascendieron a US\$931 millones, lo que representó una participación del 41% sobre el total de las compras efectuadas por las empresas bolivarenses durante el periodo de análisis. También se destacan las importaciones provenientes de México (US\$381 millones), Brasil (US\$178 millones) y Alemania (US\$107 millones). El resto de los países que le vendieron a Bolívar presentaron valores inferiores a US\$70 millones.

Gráfica 11. Importaciones de Bolívar según países de origen. 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

2.2.2.1. Dinámica de las importaciones de Bolívar según país de origen.

La menor dinámica en las importaciones del departamento fue frente a Estados Unidos, dado que el 46% de las compras efectuadas por Bolívar en el 2008 provenían de Estados Unidos. En 2009 la proporción fue levemente inferior (41%). De esta forma, la contracción en las compras

a Estados Unidos (-41%) durante el 2009, es lo que en mayor medida explica la caída global de las importaciones del departamento. La reducción en las compras, fue principalmente en productos asociados a los sectores de químicos industriales; refinería de petróleo; y material de transporte.

La caída en las importaciones originadas en Venezuela, también incidió de manera importante en el resultado final de las compras totales del departamento durante 2009. Las importaciones provenientes del país vecino cayeron en -85%, restándole participación a Venezuela como proveedor de Bolívar, al pasar de un 7% de las importaciones del departamento en 2008 a 2% en 2009. La desaceleración en las compras a Venezuela, fue principalmente en productos asociados a los sectores: metálicas básicas de hierro y acero; y químicos industriales.

Por otro lado, hubo un aumento significativo en las compras efectuadas a Brasil, Alemania, Italia y Trinidad y Tobago. En relación a Alemania, las importaciones originadas en este país aumentaron en 32%, principalmente de productos del sector de maquinaria excluida la eléctrica y diversos no clasificados. Por el lado de Italia, el crecimiento estuvo por el orden del 70%, y fue jalonado por las importaciones de maquinaria excluida la eléctrica. Mientras que las compras efectuadas a Trinidad y Tobago, prácticamente se triplicaron, pasando de US\$11 millones en 2008 a US\$31 millones en 2009; este crecimiento fue sustentado en las importaciones de productos de derivados del petróleo, diversos no clasificados y refinería de petróleo.

2. 3. Comercio exterior de Bolívar según actividades Económicas

2.3.1. Exportaciones de Bolívar según actividades económicas.

En el departamento de Bolívar predominan las exportaciones de químicos industriales, los cuales tuvieron una representación en el año 2009 del 58,9% (US\$625 millones) sobre el total exportado, le siguen en orden de importancia la fabricación de productos alimenticios con una participación del 7,6% (US\$80,5 millones), los plásticos 3,6% (US\$38,6 millones) y la maquinaria excluida la eléctrica con un registro del 1,3% (US\$13,5 millones).

En relación a 2008, las actividades económicas cuya menor dinámica impactaron con fuerza las exportaciones totales del departamento, fueron los químicos industriales, comercio al por mayor, y otros minerales no metálicos. Las exportaciones de estas actividades son de gran peso en la cesta exportadora del departamento, así la contracción en las ventas de estos productos durante 2009 incidió sustancialmente en la caída global de las exportaciones departamentales. Por otro lado, hubo mercancías (12 sectores) que aumentaron sus exportaciones; entre éstos están: metálicas básicas de hierro y acero, extracción de madera, derivados de petróleo y plásticos, entre otros.

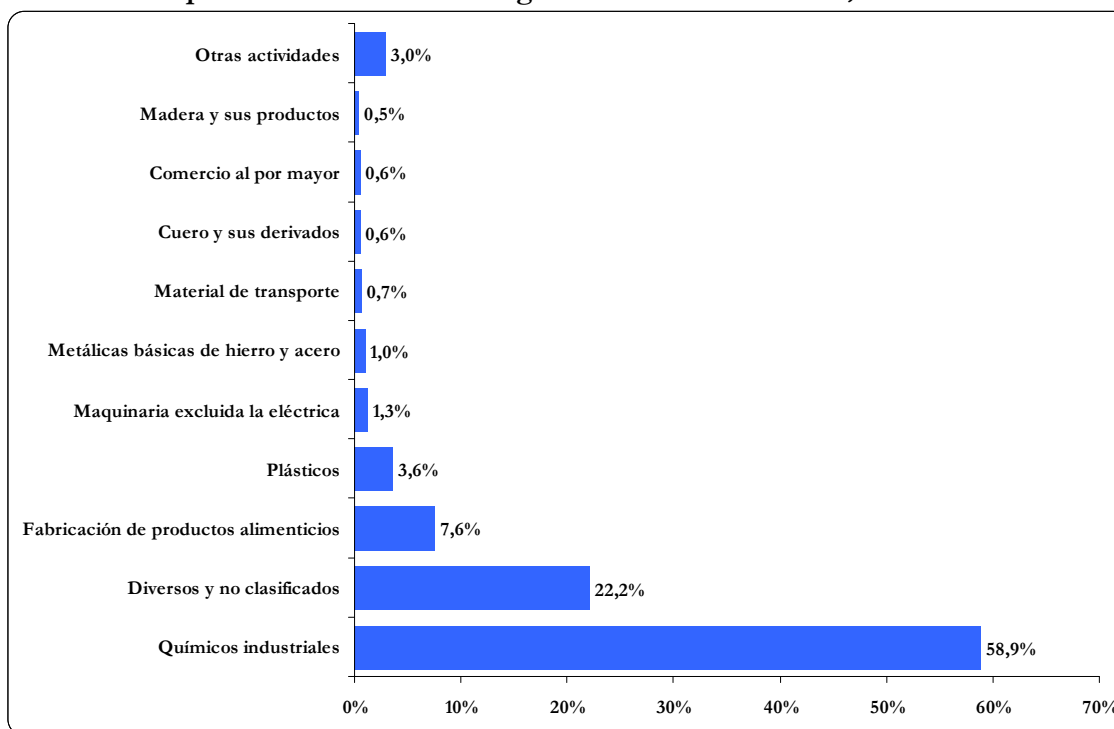
De los químicos industriales se destacan el *poli-cloruro de vinilo sin mezclar*, *polipropileno* y los *copolímeros de propileno*, los cuales son un poco más de la mitad del total de las exportaciones de dicho sector.

Con relación a la fabricación de productos alimenticios, los productos más sobresalientes fueron los *Atunes de aleta amarilla congelados, los demás langostinos congelado, atunes listados o bonitos de vientre rayado congelados; y atunes patudos o atunes ojo grande congelados.*

Los productos del sector plásticos que más se destacaron en las exportaciones del 2009 fueron al igual que en el 2008: *las placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias, de polipropileno, seguido de las placas, hojas, películas, bandas y láminas, de plástico, obtenidas por estratificación y laminación de papeles; y por último las Placas, láminas, hojas, y tiras de polímeros de cloruro de vinilo con un contenido de plastificantes superior o igual al 6% en peso.*

En el caso del sector maquinaria excluida la eléctrica, los productos más vendidos fueron: *las bombas para líquidos, seguido por cargadoras y palas cargadoras de carga frontal, autopropulsada, después las máquinas de sondeo o de perforación del suelo, y por último las carretillas autopropulsadas.*

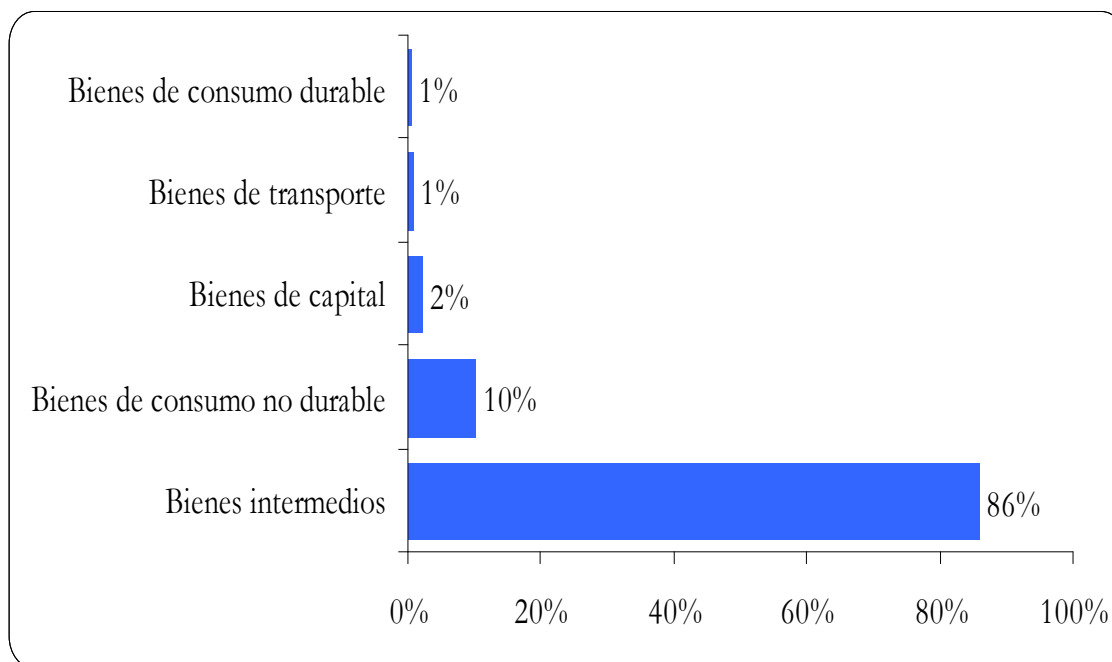
Gráfica 12. Exportaciones de Bolívar según actividad económica, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

Por su parte, las exportaciones industriales del departamento de Bolívar en 2009 fueron de US\$809 millones. De éstas el 86% eran bienes intermedios, es decir mercancías que se emplean como insumos en otros procesos productivos; en el caso de Bolívar en su mayoría son sustancias químicas. Le siguen los bienes de consumo no durable; los cuales están conformados principalmente por productos alimenticios.

Gráfica 13. Exportaciones de Bolívar según tipo de bien, 2009.

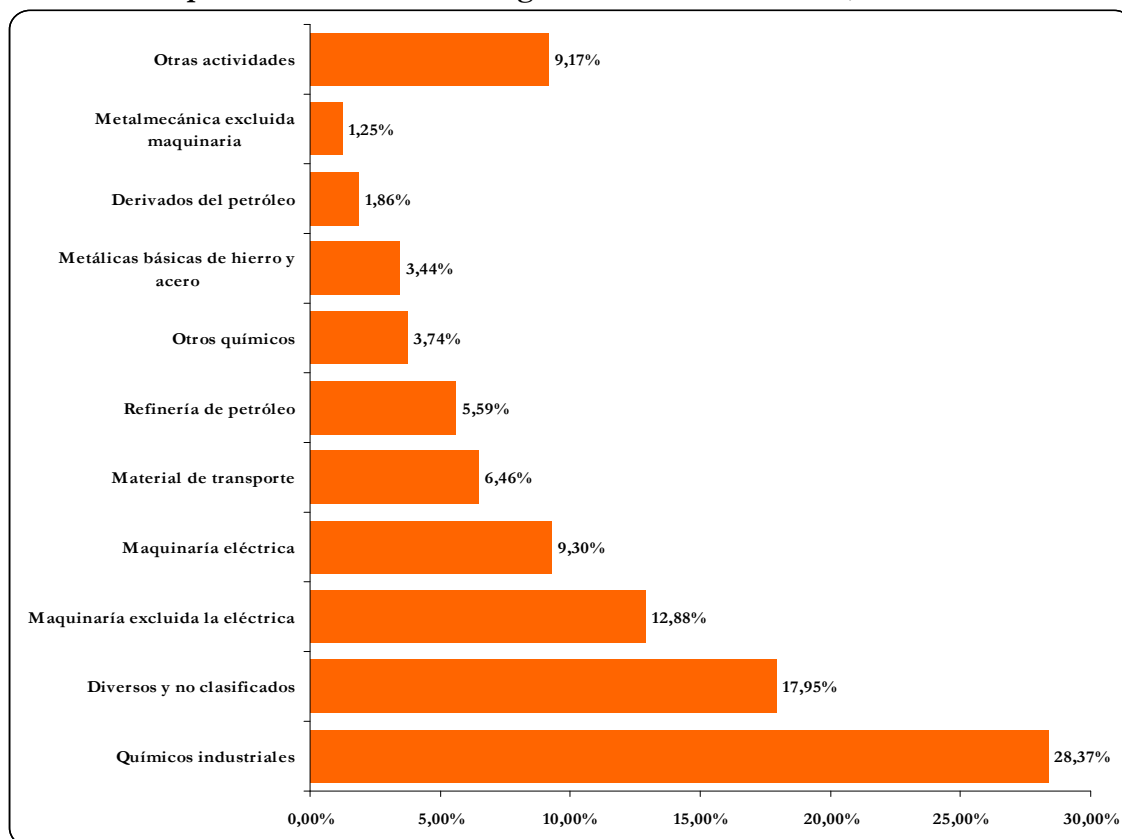


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

2.3.2. Importaciones de Bolívar según actividades económicas.

Los productos del sector de químicos industriales, al igual que en años anteriores, son los que más se demandan y ofrecen; con una representación en las importaciones del departamento en 2009 de 28,3% (US\$650 millones), presentando una caída de 5 puntos porcentuales con respecto al año anterior. Esta disminución en la participación porcentual de los químicos industriales en la cesta de importaciones de Bolívar, se explica por la contracción en la compra de estos productos (-44%). Otras actividades económicas, de importante peso en las importaciones departamentales son maquinaria excluida la eléctrica (12,9%), maquinaria eléctrica (9,3%) y material de transporte (6,4%), entre otros.

Gráfica 14. Importaciones de Bolívar según actividad económica, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

Como se mencionó anteriormente, las importaciones del departamento cayeron drásticamente en 2009 en constaste a 2008. Los sectores económicos que explican esta menor dinámica son principalmente químicos industriales, material de transporte, metálicas básicas de hierro y acero y petróleo y gas. En general fueron 27 actividades económicas –de 41 actividades en las que hubo importaciones hacia el departamento en 2009- en las que el departamento registró variaciones negativas en sus compras al exterior.

Sin embargo, hubo sectores en los que Bolívar experimentó una dinámica positiva en las importaciones, entre los cuales se encuentra: maquinaria excluida la eléctrica, actividad que pasó de 8% (US\$271 millones) en el total de las importaciones de 2008 a 12,8% (US\$295 millones) en 2009. Otro sector que mostró un crecimiento interesante, fue el de derivados del petróleo. En total hubo 14 sectores en los que las importaciones del departamento aumentaron.

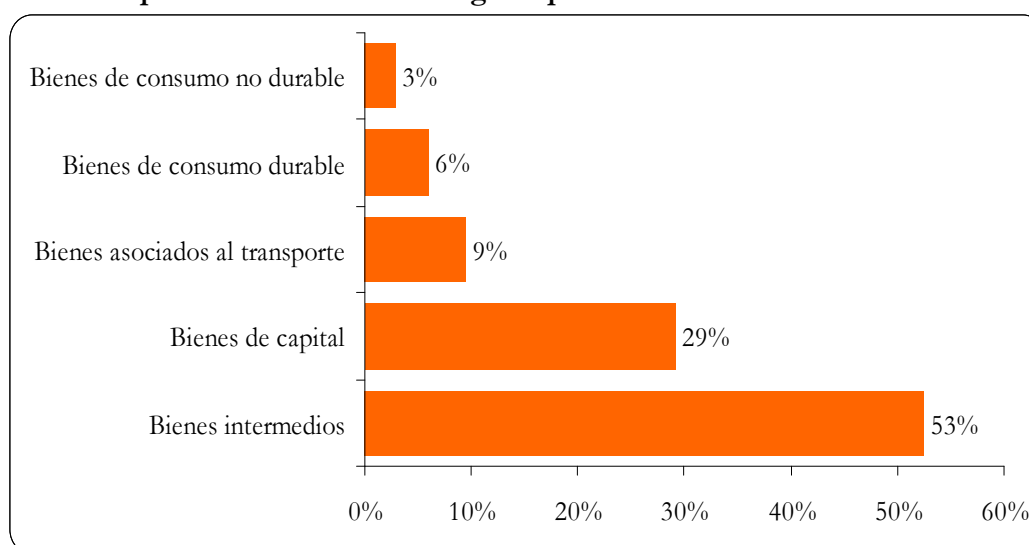
A nivel de producto, para el caso de las importaciones de químicos industriales, los más representativos fueron, en primer lugar *Propeno (propileno)* y *Cloruro de vinilo (cloroetileno)*; en menor escala le sigue *Cloruro de potasio con un contenido de potasio, superior o igual a 22% pero inferior o igual a 62% en peso, expresado en óxido de potasio (calidad fertilizante)* y *Metiloxirano (óxido de propileno)*.

Por otro lado, los productos asociados al sector de maquinaria excluida la eléctrica que más se destacaron fueron: *los aparatos para filtrar o depurar líquidos*, seguido de *máquinas para lavar ropa*,

incluso con dispositivo de secado, de capacidad unitaria, expresada en peso neto de ropa seca, superior a 10 Kg, luego las combinaciones de refrigerador y congelador, con puertas exteriores separadas, aunque no sean eléctricos y por ultimo las partes de bombas para líquidos.

En el sector maquinaria eléctrica los productos más demandados en el 2009 fueron: *aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado, en colores, de pantalla de cristal líquido y los aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado, en colores, de tubos catódicos.* Mientras que en el sector materiales de transporte se destacaron *los barcos para el transporte de mercancías y los barcos concebidos para el transporte mixto de personas y mercancías, de registro superior a 1.000 toneladas y navíos de guerra.*

Gráfica 15. Importaciones de Bolívar según tipo de bien.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

Las importaciones industriales del departamento de Bolívar en el 2009 ascendieron a los US\$1.844 millones; la mayor parte ellos eran bienes intermedios (53%). Le siguen en orden los bienes de capital (29%) –este tipo de bienes son los que se utilizan para fabricar otras mercancías-, después los bienes asociados al transporte con un 9% de las compras industriales de Bolívar. Por último, los bienes de consumo durable y no durable registraron participaciones pequeñas dentro del total de las importaciones industriales.

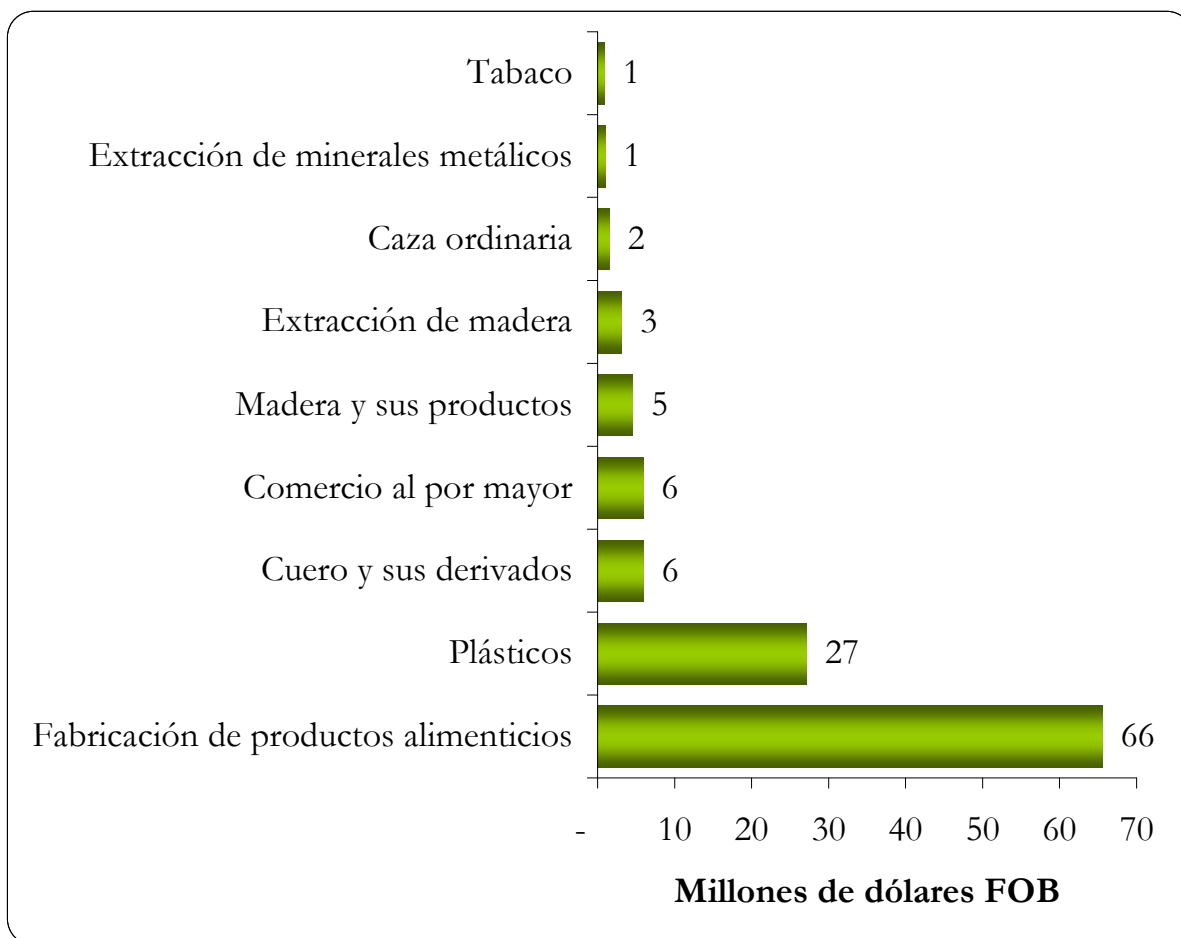
2.3.3. Balanza comercial según actividades económicas.

Las actividades económicas en las que el departamento reportó saldos favorables en el intercambio comercial (9 actividades), fueron: fabricación de productos alimenticios, con un superávit de US\$66 millones, seguido por los plásticos (US\$27 millones); el resto de sectores reportó superávit inferior o igual a los US\$5 millones. Comparando con 2008, la ventaja comercial del sector de alimentos creció en 2009, pues en 2008 el superávit fue de US\$43,6 millones; mientras que en los plásticos el resultado fue muy parecido en ambos años.

La mayoría de las actividades económicas registraron un saldo negativo en la balanza comercial

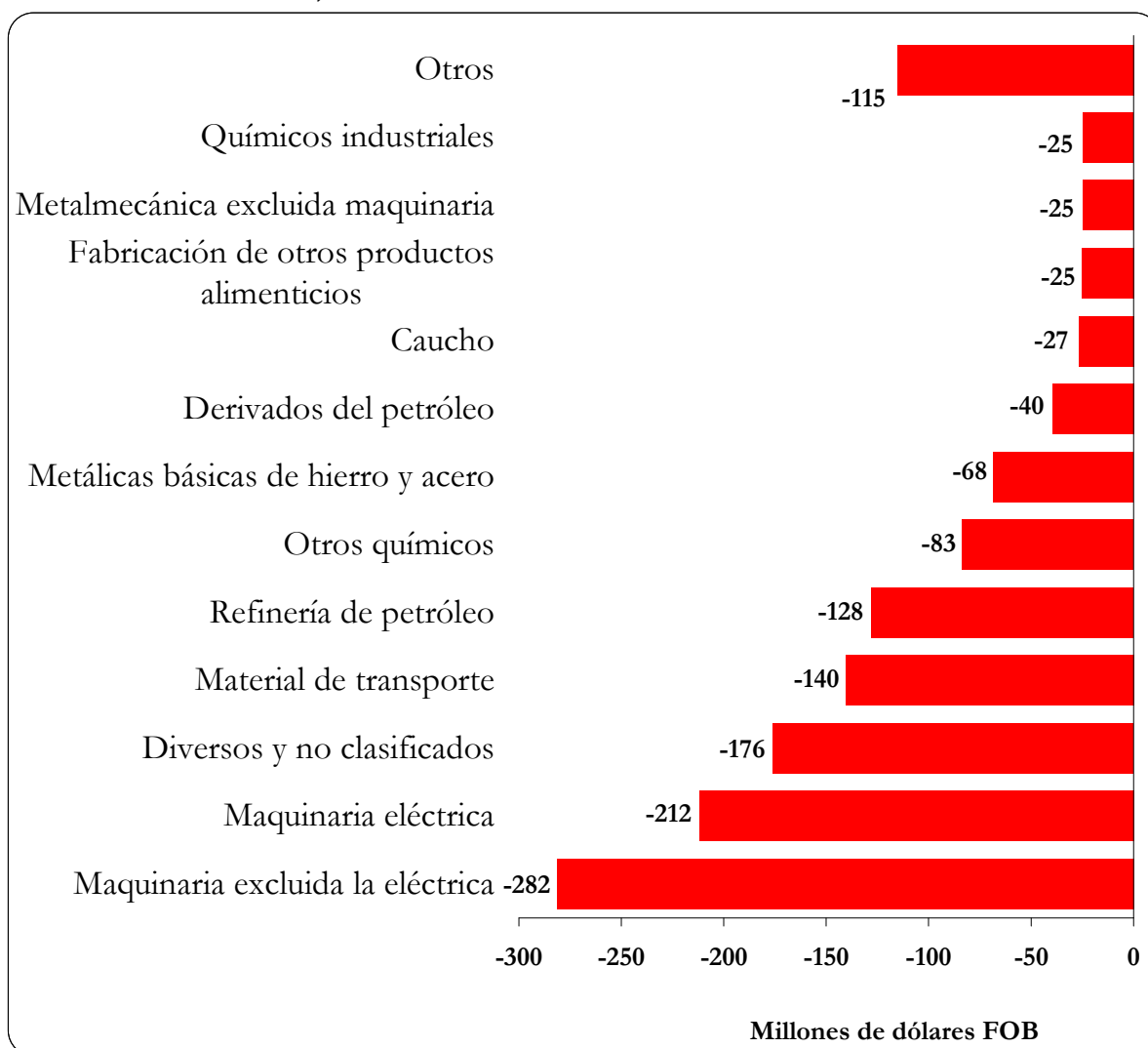
(34 actividades). Las principales actividades que generaron saldos deficitarios fueron maquinaria excluida la eléctrica (US\$282 millones), maquinaria eléctrica (US\$212 millones) y materiales de transporte (US\$140 millones). Este resultado es diferente al de 2008, pues la actividad con mayor déficit durante ese año fueron los químicos industriales (US\$364 millones); en 2009 el déficit en la balanza comercial en estos productos estuvo alrededor de US\$25 millones.

Gráfica 16. Balanza comercial positiva según actividades económicas. 2009, (cifras en millones de dólares FOB).



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

Gráfica 17. Balanza comercial negativa según actividades económicas. 2009, (Cifras en millones de dólares FOB).

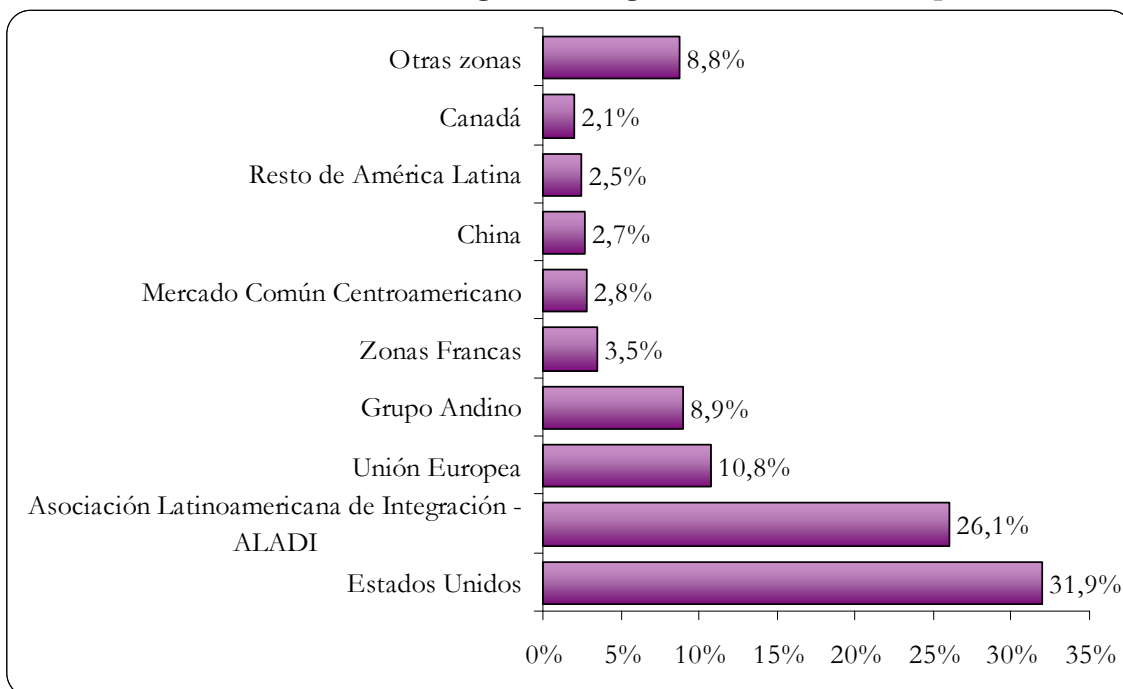


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

2.4. Zonas Geoeconómicas más importantes

En el departamento de Bolívar, las relaciones comerciales según zonas geoeconómicas del mundo está liderada por Estados Unidos; zona con la cual se presentó el mayor volumen de comercio (exportaciones más importaciones) en 2009, con una representación de 32%, seguido por la Asociación Latinoamericana de integración –ALADI– (26%), la Unión Europea (11%) y el Grupo Andino (9%).

Gráfica 18. Volumen de comercio según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX.

El flujo comercial con Estados Unidos fue de US\$1.071 millones en 2009, comparando con 2008, éste presentó una reducción de US\$676 millones; también el Grupo Andino experimentó disminuciones, pasando de US\$661 millones en 2008 a US\$299 millones en 2009, ocupando la cuarta posición, a diferencia de 2008 donde era la tercera zona con mayor volumen comercial con Bolívar. En el caso nacional, también es Estados Unidos el principal socio comercial; en contraste con Bolívar, la Unión Europea es el segundo destino de las exportaciones del país, seguido por el Grupo Andino.

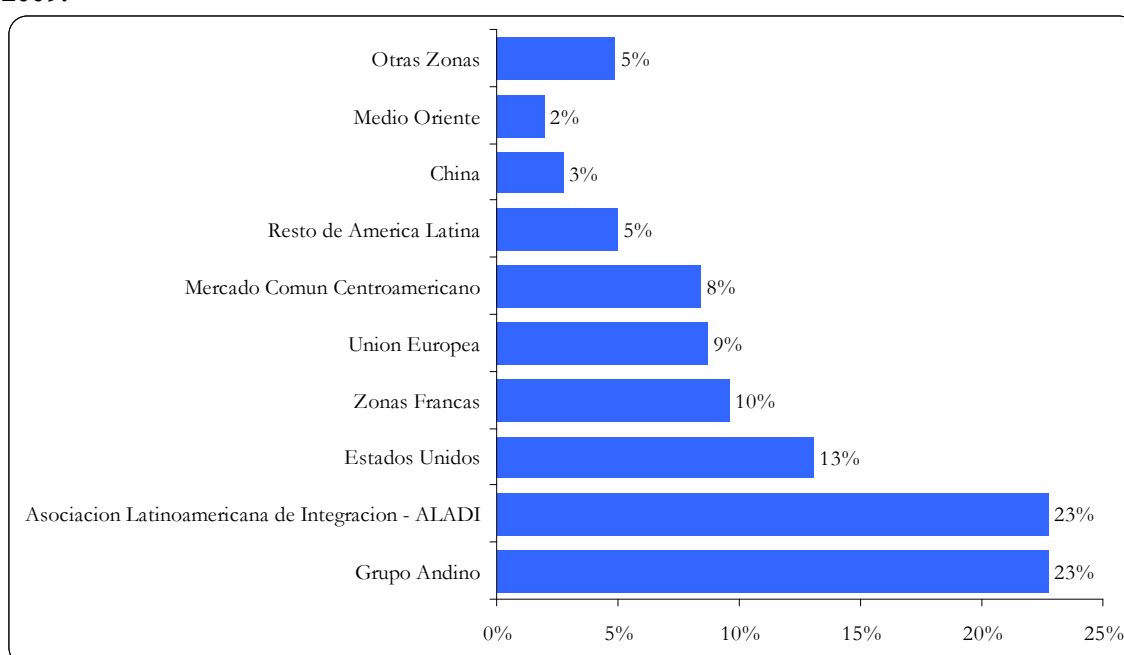
Durante 2009 la mayor dinámica exportadora fue hacia el Grupo Andino, zona hacia la cual se destinó 23% (US\$241 millones) de las exportaciones totales realizadas por Bolívar en este año; le sigue en su orden la Asociación Latinoamérica de Integración (ALADI) (23%) con US\$241 millones; y en tercer lugar se encuentra Estados Unidos (13%).

Ahora bien, mirando la dinámica de las exportaciones de 2009 frente a 2008; se logra apreciar que las exportaciones del departamento hacia el Grupo Andino, experimentaron una contracción de -39%; esta menor dinámica fue principalmente a través de los químicos industriales (-47%). Situación que se extiende a las exportaciones con destino a la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), pues frente a esta zona, las ventas cayeron en un -13%. La Unión Europea fue el tercer mercado con la mayor contracción en las compras a las empresas de Bolívar (-24%); los sectores que estarían explicando buena parte de la menor dinámica en las ventas hacia la zona Euro son: químicos industriales con una reducción en las exportaciones del -26%, fabricación de productos alimenticios (-89%), comercio al por mayor (-80%) y refinería de petróleo (-100%).

Sin embargo, hubo zonas geoeconómicas que aumentaron su demanda de mercancías a las

empresas de Bolívar (9 zonas). De estas regiones, las que mayor impacto tuvieron en el aumento de las exportaciones de las empresas de Bolívar, fueron: Asociación de Naciones del Asia Sudoriental, con un crecimiento en las compras del 177%, China (33%), Medio Oriente (41%) y Resto de África (240%). En el caso de las exportaciones hacia la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental, los sectores con mayor dinámica en las ventas fueron los químicos industriales. Por su parte, el crecimiento de las exportaciones con destino a China, fue principalmente en productos asociados a las actividades de extracción de madera y sustancias químicas. Mientras que la mayor dinámica exportadora a Oriente fue en químicos industriales. En relación al Resto de África, el aumento en las exportaciones fue en sector de metálicas básicas de hierro y acero.

Gráfica 19. Exportaciones de Bolívar según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009.

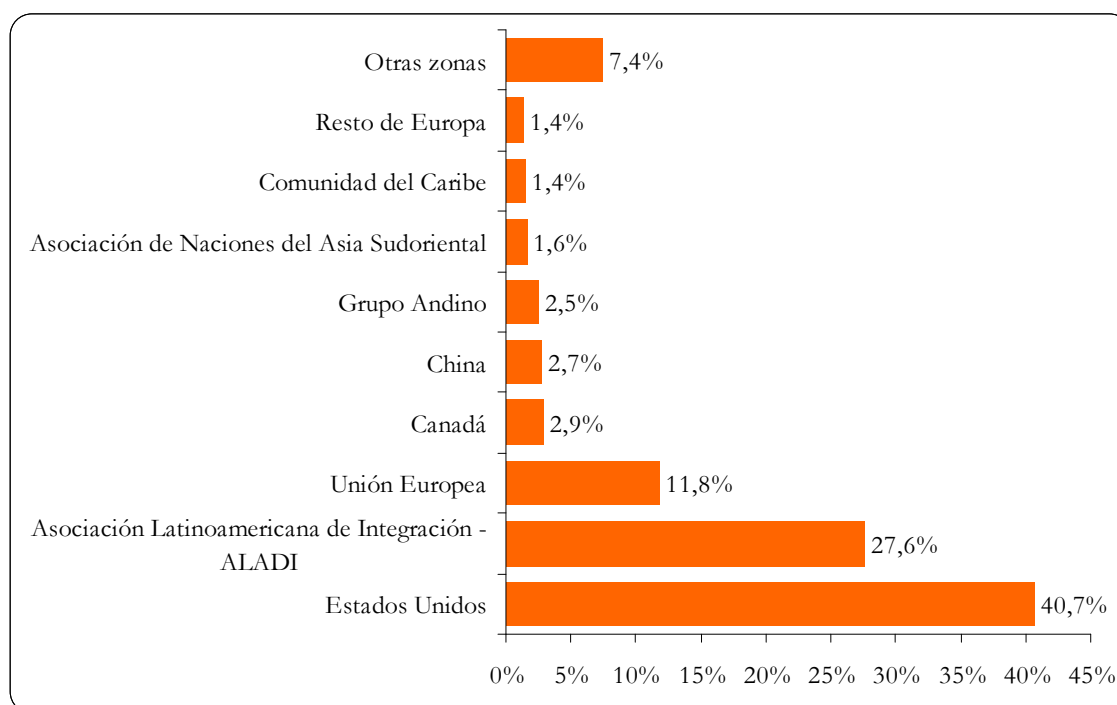


Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

A nivel nacional, las zonas geoeconómicas más importantes a las cuales se exportó en 2009, son en su orden: Estados Unidos, Grupo Andino, Unión Europea y la Asociación Latinoamericana de integración –ALADI-

Las importaciones del departamento según zonas geoeconómicas en 2009 tuvieron como origen, principalmente a Estados Unidos, con US\$931 millones, lo que representa el 40,7% del total importado; le siguen en su orden la Asociación Latinoamericana de integración –ALADI- con US\$632 millones (27,6 % del total importado), y la Unión Europea con un registro de US\$270 millones (11,8% del total importado).

Gráfica 20. Importaciones de Bolívar según Zonas geoeconómicas más importantes, 2009.



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

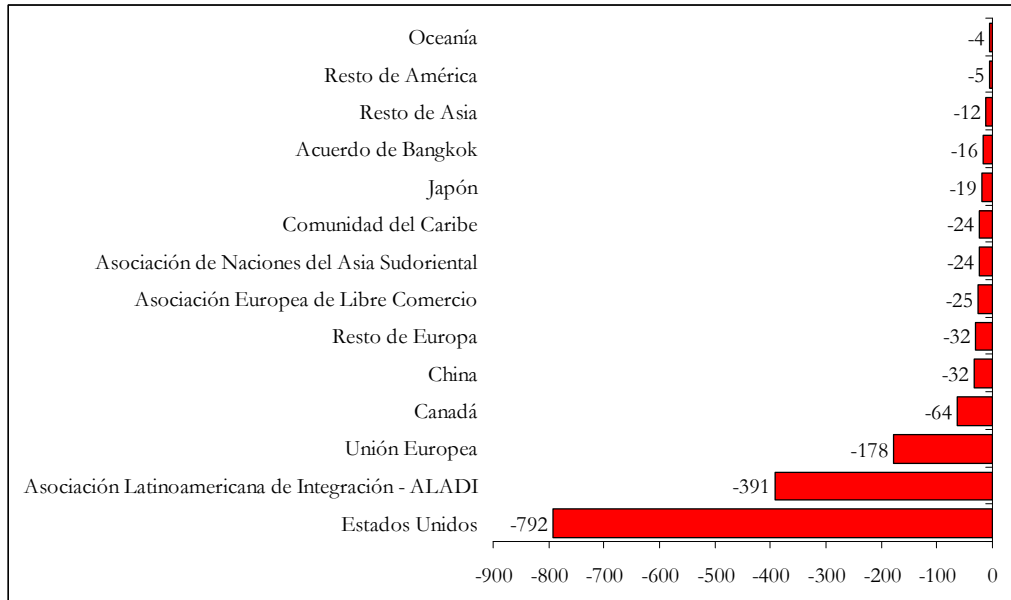
Con respecto al territorio nacional, y haciendo una comparación con Bolívar, se presenta una situación similar a la de 2008, donde las tres principales zonas proveedoras de mercancías a nivel nacional son básicamente las mismas que proveen al departamento; éstas son Estados Unidos, la ALADI y la Unión Europea, que representan para Colombia el 63% del total importado en 2009, mientras que para Bolívar constituyeron el 80%.

Como ya se mencionó antes; en 2009 las importaciones del departamento registraron una dinámica contractiva; mirándolo desde el ángulo de las zonas geoeconómicas, Estados Unidos y el Grupo Andino, son las regiones con quienes ocurrió la mayor parte de la caída en las importaciones Bolivarenses. En el caso de Estados Unidos, las sustancias químicas industriales, los materiales de transporte y la refinería de petróleo, fueron los productos que experimentaron, en mayor magnitud, la caída en la demanda por parte de las empresas de Bolívar. En relación al Grupo Andino, esta menor dinámica, ocurrió en sustancias químicas y metálicas básicas de hierro y acero

Hubo zonas geoeconómicas, a las cuales, las empresas del departamento de Bolívar aumentaron sus compras (9 zonas). Entre éstas se destacan, por la magnitud del valor en dólares FOB importado, el Resto de Europa, el Medio Oriente y Comunidad del Caribe. Las importaciones que provenían del Resto de Europa, eran básicamente material de transporte y metálicas básicas de hierro y acero; mientras que las mercancías originadas en Medio Oriente, fueron productos de maquinaria excluida la eléctrica. En cuanto a la Comunidad el Caribe, el aumento en las importaciones ocurrió principalmente en derivados del petróleo, y en menor medida en químicos industriales y refinería del petróleo.

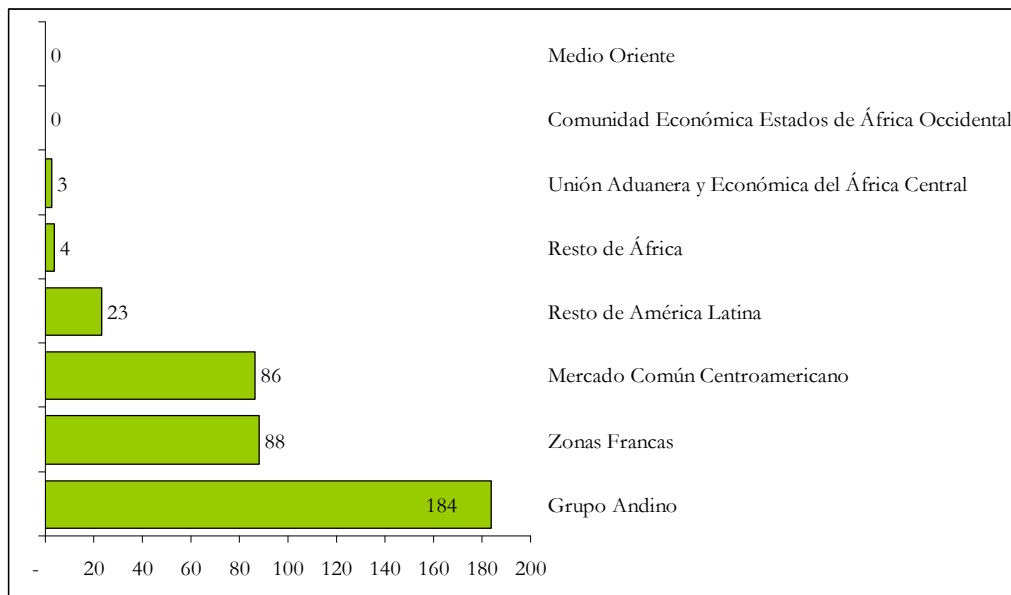
Gráfica 21. Balanza comercial de Bolívar, según zona geoeconómica.

a) Balanza comercial negativa



Fuente: Cálculo y diseño del CEDEC con base en cifras DIAN-SIEX

b) Balanza comercial positiva



Ahora bien, las zonas geoeconómicas con las que el departamento registró saldos positivos en la balanza comercial, en una cuantía importante fueron; el Grupo Andino, el Mercado Común Centroamericano y el resto de América Latina. Mientras que los “saldos en rojo” de mayor valor ocurrieron frente a Estados Unidos, la ALADI y la Unión Europea.

Conclusiones

Desde el segundo semestre de 2008 y durante primer semestre de 2009; el comercio exterior de Colombia y Bolívar se redujo. La menor dinámica en el comercio departamental y nacional, era una situación compartida por América Latina y el Caribe, y por el mundo entero. Esta situación fue una consecuencia de la profundización de la crisis económica y financiera, la cual desaceleró a importantes economías del mundo desarrollado. De esta forma la menor dinámica en la demanda mundial se vio reflejada en un menor comercio internacional; convirtiéndose este último en uno de los principales canales de transmisión de la crisis, principalmente desde los países desarrollados hacia los países en vías de desarrollo.

Fue precisamente éste, uno de los medios más efectivos a través de los cuales se transmitió la crisis económica al país. Pues el volumen de comercio (exportaciones más importaciones) a nivel nacional se redujo sustancialmente (-14%) en 2009 frente a 2008, con una caída de las exportaciones e importaciones del -13% y -16% respectivamente. A nivel departamental, el comercio total mermó en una mayor magnitud que la reportada por el país; con una contracción del -29%, y caídas del -20% y 33% en el caso de las exportaciones e importaciones respectivamente. Todo esto vino acompañado por reportes desfavorables en otras variables económicas, tanto a nivel nacional como local.

La menor dinámica en el comercio exterior de Bolívar fue principalmente por el lado de las importaciones; éstas cayeron en mayor cuantía que las exportaciones. De esta forma el “saldo en rojo” que registraba el departamento de Bolívar en años anteriores, sintió un alivio en 2009; pues éste se vio disminuido en -41% con respecto al año anterior.

A diferencia de años anteriores; en 2009 Estados Unidos dejó de ser el principal comprador de los productos de Bolívar, y se convirtió en el segundo destino (12,3%). De esta forma, Brasil llegó a ser el primer consumidor de las mercancías originadas en el departamento, con una participación del 14,3% sobre el total exportado. En buena medida, este resultado se debe a una menor dinámica en las exportaciones hacia el país del norte; situación que se extendió a otros mercados importantes como Venezuela, Perú y Ecuador.

Por el lado de las importaciones, Estados Unidos siguió siendo el principal proveedor del departamento, con una participación sobre el total importado de 41%; también se destacan las importaciones provenientes de México, Brasil y Alemania. La caída global de las compras internacionales de Bolívar, fue en buena medida frente Estados Unidos y Venezuela; este último tenía una participación de 7% de las importaciones del departamento en 2008 y pasó a 2% en 2009. Estos resultados demuestran que la dinámica comercial entre el departamento de Bolívar y Venezuela cambió drásticamente; puesto que en años anteriores el departamento tenía saldos negativos en el comercio con el vecino país. Las importaciones provenientes de Venezuela cayeron tanto que, el departamento de Bolívar en lugar de tener un déficit en 2009 registró un superávit comercial (US\$36 millones); un resultado como este no se veía desde el año 2001.

Ahora bien, la menor dinámica en las exportaciones del departamento; fue en sustancias químicas, comercio al por mayor, y otros minerales no metálicos. Mientras que por el lado de

las importaciones fue en los químicos industriales, material de transporte, metálicas básicas de hierro y acero y petróleo y gas.

En los últimos meses de 2009 comenzó la recuperación del comercio exterior a nivel nacional y departamental. Situación que no es ajena en América Latina y el mundo en general; se espera que en 2010 se consolide la reactivación del comercio exterior, y con él la recuperación económica en el mundo.

Bibliografía

Acosta, Fernan; Sáenz, José. Dinámica comercial entre el departamento de Bolívar, Colombia y Venezuela; un análisis bajo la actual coyuntura diplomática. En: Cámara de Comercio de Cartagena, et al. Cuadernos de Coyuntura Económica de Cartagena de Indias No 28. Julio de 2009, pág 51-59.

López, Luis F.; Baldovino, Erik. Análisis del Comportamiento del Comercio Exterior de Bolívar en 2005. Cámara de Comercio de Cartagena. Junio de 2006.

López, Luis F.; Baldovino, Erik; Cardozo Libardo. Análisis del Comportamiento del Comercio Exterior de Bolívar en 2006. Cámara de Comercio de Cartagena. Mayo de 2007.

Lopez, Luis F.; Novoa, Dairo. Compendio Estadístico Cartagena en Síntesis, 2006. Cámara de Comercio de Cartagena. Noviembre de 2007.

Lopez, Luis F.; Sáenz, José. Análisis del Comportamiento del Comercio Exterior de Bolívar en 2007. Cámara de Comercio de Cartagena. junio de 2008.

Lopez, Luis F.; Sáenz, José. Análisis del Comportamiento del Comercio Exterior de Bolívar en 2008. Cámara de Comercio de Cartagena. 2009.

CEPAL. Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe, 2009. Comisión Económica para América Latina y el Caribe CEPAL, diciembre de 2009. El Comercio Internacional de América Latina y el Caribe en 2009. Crisis y recuperación.

Sáenz , José , Villadiego Patricia. Informe económico de los municipios de la Jurisdicción de la Cámara de Comercio de Cartagena, 2009. Cámara de Comercio de Cartagena. Enero de 2010.

Sáenz, José y Villadiego, Patricia. 2009. Inversión empresarial en Cartagena y los municipios del norte de Bolívar, I semestre de 2009. Cámara de Comercio de Cartagena.